

Prezentacja wyników za I-III kw. 2013

6 listopada 2013





Daniel Janusz
Prezes Zarządu



Piotr Wielesik
Członek Zarządu



Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze realizowane projekty

Wyniki finansowe za III kwartały 2013

Nowa prognoza na 2013 rok.

Strategia

Podsumowanie

- **Bardzo dobre wyniki finansowe** w III kwartał 2013 r. pozwoliły na przedstawienie przez Zarząd **nowej prognozy na 2013 rok.**
- **Bardzo wysoki portfel zamówień** na lata 2013/2014, potwierdza realizację nowej prognozy i pozwala z optymizmem patrzeć na perspektywy 2014 roku
- **Podpisane umowy na wszystkie przyznane dotacje unijne**, dzięki którym Spółka otrzymała w 2013 roku dotacje w kwocie 4.040,9 tys. PLN
- Zmiany w finansowaniu zewnętrznym Spółki, mające na celu **obniżenie kosztów finansowania**
 - podpisanie umowy na kredyt w rachunku bieżącym z BNP Paribas
 - podpisanie umowy na kredyt w rachunku bieżącym i kredyt inwestycyjny z BGŻ

Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze realizowane projekty

Wyniki finansowe za III kwartały 2013

Nowa prognoza na 2013 rok.

Strategia

Podsumowanie



Podstawowe grupy produktowe



SILOSY



SUSZARNIE



OPRZYRZĄDOWANIE



Spółka posiada szeroki asortyment produktów i podzespołów (łącznie 27.000 komponentów) mogąc bardzo kompleksowo zaspokoić zapotrzebowanie zgłaszane przez klientów

4,5 – 7,5 miesiąca

Prace
przygotowawcze

Proces
produkcyjny
(obróbka blachy,
spawanie, ślusarstwo,
magazynowanie)

Montaż

Usługi
posprzedażowe



- Kompleksowość rozwiązań - realizacja pod klucz, zgodnie z zapotrzebowaniem klienta
- Blacha falista, konstrukcyjna wysokowytrzymała
- Stosowanie własnych elementów
- Krótkie terminy dostaw
- Innowacyjność
- Wysoka jakość



Firmy handlujące
zbożem

Gospodarstwa rolne i
grupy producenckie

Zakłady przemysłowe

Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze realizowane projekty

Wyniki finansowe za III kwartały 2013

Nowa prognoza na 2013 rok.

Strategia

Podsumowanie



	Okres realizacji	Wartość projektu*	Przyznane dotacje*	Wydatki na projekt*	Otrzymane dotacje*
R&D	2012 - 2014	7,4	4,1	1,25	0,47

* mln PLN

- Podpisano umowę na prace budowlane związane z budową kompleksu suszarniczego energooszczędnej suszarni z odzyskiem ciepła i zintegrowanym systemem odpylania
- Trwają prace nad opracowaniem prototypu energooszczędnej suszarni z odzyskiem ciepła i zintegrowanym systemem odpylania w zakresie:
 - ✓ Opracowanie założeń konstrukcyjnych nowych elementów systemu odpyleń i odzysku ciepła.
 - ✓ Analizy technologii odzysku ciepła i systemów odpyleń jakie mogą zostać zastosowane w suszarniach zbożowych,
 - ✓ Prace projektowe nad wersjami wstępnymi elementów konstrukcyjnych systemu odpyleń i systemu odzysku ciepła z powietrza wywiewanego w procesie suszenia zboża,
 - ✓ Prace projektowe nad wstępnymi wersjami elementów konstrukcyjnych.

	Okres realizacji	Wartość projektu*	Przyznane dotacje*	Wydatki na projekt*	Otrzymane dotacje*
Rzeczowe aktywa trwałe	2013 - 2014	19	9,5	8,66	3,56

* mln PLN

- **15 VII 2013 – Spółka podpisała aneks do umowy z PARP o dofinansowanie projektu „Wdrożenie opatentowanego spiralnego wymiennika ciepła w produkcji energooszczędnych suszarni zbożowych”, który zmienia harmonogram rzeczowo-finansowy. Zmiana polega na:**
 - ✓ wycofaniu z harmonogramu rzeczowo- finansowego pozycji zakup gruntu o powierzchni 2,5 ha,
 - ✓ zastąpieniu wypalarki laserowej wypalarką plazmową,
 - ✓ dodaniu **4 nowych maszyn** - prasy krawędziowej 2 m, centrum frezarskiego, poziomego centrum tokarskiego CNC, prasy mimośrodowej oraz zwijarki do profili .
- **29 X 2013 – Spółka podpisała aneks do umowy z PARP o dofinansowanie projektu „Wdrożenie opatentowanego spiralnego wymiennika ciepła w produkcji energooszczędnych suszarni zbożowych”, który zmienia harmonogram rzeczowo-finansowy. Zmiana polega na:**
 - ✓ zastąpieniu pozycji centrum frezarskie wraz z oprzyrządowaniem oraz pozycji poziome centrum tokarskie CNC wraz z oprzyrządowaniem – wielofunkcyjnym centrum tokarsko-frezarskim CNC z napędzanymi narzędziami oraz możliwością obróbki w osi Y wraz z oprzyrządowaniem.

Aktywa trwałe	Okres realizacji	Wartość projektu*	Przyznane dotacje*	Wydatki na projekt*	Otrzymane dotacje*
	2013	1,05	0,5	0,2	-

* mln PLN

- **11 IX 2013 – Spółka podpisała aneks do umowy z PARP o dofinansowanie projektu „Rozbudowa działu B+R”, który zmienia harmonogram rzeczowo-finansowy. Zmiana polega na:**
- ✓ zamianie oprogramowania typu Autodesk Inventor 2013SLM na oprogramowanie SolidWorks Premium wraz z subskrypcją,
 - ✓ zamianie oprogramowania typu AutoCAD LT na oprogramowanie SolidWorks Composer Network wraz z subskrypcją,
 - ✓ zamianie oprogramowania typu Autodesk Vault Professional 2013SLM na oprogramowanie SolidWorks Enterprise PDM/CAD Editor wraz z subskrypcją,
 - ✓ zmniejszeniu ilości sztuk oprogramowania typu Autodesk Robot Struktural Analysis 2013 o 1szt,
 - ✓ zmniejszeniu ilości sztuk pozycji drukarka A3 laser kolor o 1szt.
 - ✓ wycofaniu następujących pozycji harmonogramu: serwer bazy danych, serwer typu Autodesk Inventor wraz z oprogramowaniem, kopie bezpieczeństwa
 - ✓ rozszerzenie harmonogramu o oprogramowanie typu SolidWorks Professional 2013,
 - ✓ zwiększenie nakładów na macierz.

Wdrożenie zintegrowanego systemu B2B

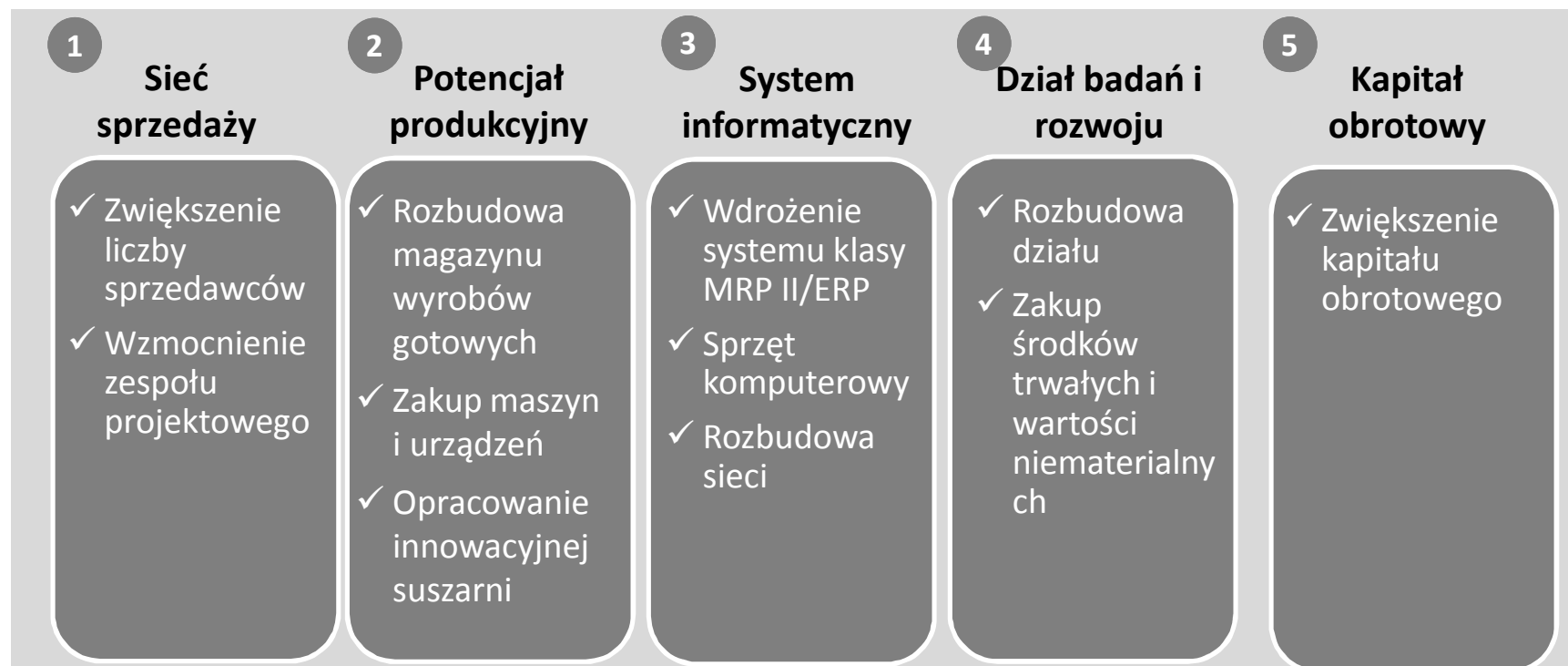


	Okres realizacji	Wartość projektu*	Przyznane dotacje*	Wydatki na projekt*	Otrzymane dotacje*
Aktywa trwałe	2013-2014	1,72	0,85	0,4	-

* mln PLN

- **4 VII 2013 – Spółka podpisała umowę z Biurem Projektowania Systemów Cyfrowych S.A. z siedzibą w Chorzowie, na „Wdrożenie innowacyjnego systemu B2B integrującego procesy sprzedaży, zaopatrzenia, produkcji, logistyki oraz informacji pomiędzy Feerum S.A. i firmami partnerskimi.”** Wartość umowy wynosi 1,72 mln PLN.
- W ramach projektu zrealizowano Etap I dokonując:
 - ✓ zakupu nowych środków trwałych tj.: serwer plików/terminali, szafa RACK, macierz dyskowa, serwer MWS, serwer portalowy, serwer bazodanowy, terminale stacjonarne z ekranem dotykowym oraz
 - ✓ zakupu analiz przygotowawczych i usług eksperckich w zakresie: opracowania projektu budowy protokołów komunikacyjnych dla potrzeb systemu B2B, wykonania analizy inżynierskiej, opracowania projektu Zintegrowanego Systemu Informatycznego B2B oraz jego instalacji.

Program inwestycyjny - podsumowanie



	1	2	3	4	5	
Nakłady	2,0	26,4	2,0	1,0	3,0	34,4
Nakłady poniesione	1,2	10,6	0,4	0,2	3,0	15,4
Dotacje otrzymane	-	4,0	-	-	-	4,0
Wydatki z IPO	0,5	6,6	0,4	0,2	2,6	10,3

mIn PLN

Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze realizowane projekty

Wyniki finansowe za III kwartały 2013

Nowa prognoza na 2013 rok.

Strategia

Podsumowanie



- **Optymalizacja silosów** – zmniejszenie wagi, ilości połączeń, standaryzacja elementów.
- **Optymalizacja produkowanych suszarni** - uporządkowanie typoszeregu, zmniejszenie ilości oferowanych suszarni, standaryzacja elementów i dokumentacji.
- **Stworzenie jednej bazy projektowej i konstrukcyjnej na bazie Solidworks** – przerysowywanie obecnie oferowanych produktów w Solidworks, nowe indeksy, struktury złożeniowe niezbędne do integracji EPDM z ERP.
- **Eksport struktur złożeniowych z systemu EPDM do ERP i testowanie wymiany danych między systemami.**

- **Wzmocnienie personalne obszaru produkcji** – Kierownik produkcji, Mistrz (Leader Lean Manufacturing) – osoby z doświadczeniem z firmy z branży metalowej.
- **Planowane zmiany układu maszyn w związku z rozbudową zakładu produkcyjnego:**
 - ✓ nowe maszyny,
 - ✓ automatyzacja procesu,
 - ✓ nowe miejsce magazynowania.
- **Zbieranie danych niezbędnych do ustalenia norm technologicznych i marszruty do systemu ERP.**
- **Utworzenie stanowiska specjalisty ds. planowania**



- **Wzmocnienie personalne obszaru zakupów** – zatrudnienie dwóch specjalistów ds. zaopatrzenia.
- **Negocjacje z dostawcami i podpisywanie umów o współpracy** – uzyskanie obniżki cen na dużą ilość kupowanych materiałów.
- **Centralizacja procesu zakupów** – nowe kompetencje do akceptacji i zatwierdzania zamówień w zależności od wartości zamówienia.
- **Wszystkie zamówienia rejestrowane są systemie zarządzania Insert**
- **Zmiana obiegu dokumentów** - faktury trafiają bezpośrednio do działu księgowości, gdzie są systemowo parowane z zamówieniem i dokumentem PZ.

Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze realizowane projekty

Wyniki finansowe za III kwartały 2013

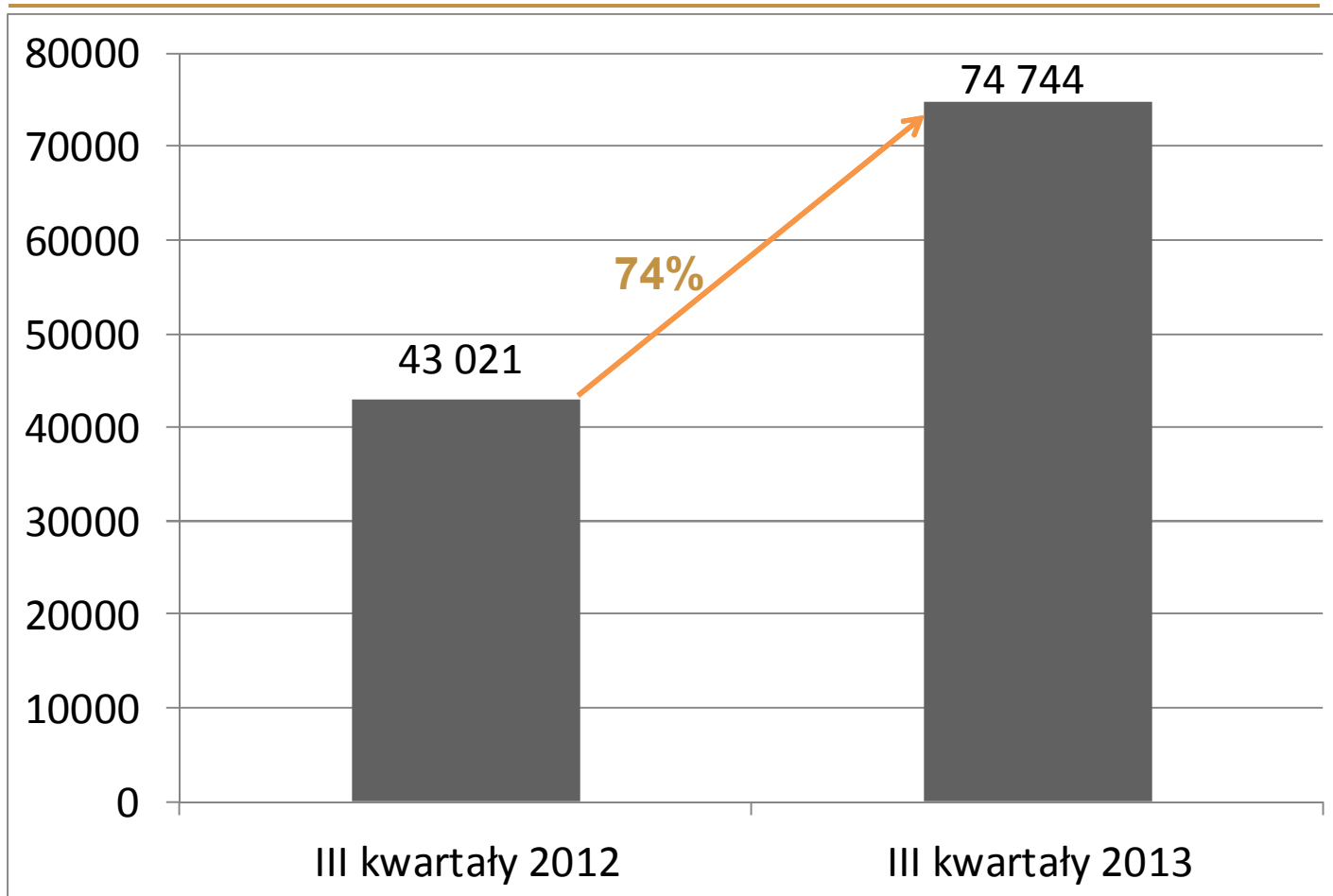
Nowa prognoza na 2013 rok.

Strategia

Podsumowanie



Przychody ze sprzedaży (tys. PLN)



Wzrost przychodów ze sprzedaży wynikał z:

- szerokiego portfela zamówień
- rozwoju sieci sprzedaży
- wzmocnienia pozycji na rynku krajowym
- pozytywnych trendów rynkowych

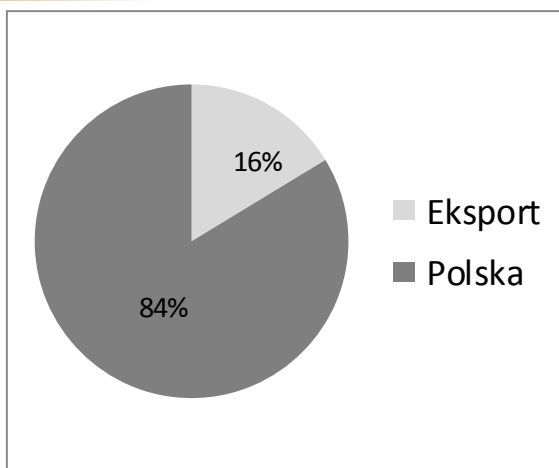
Struktura przychodów wg kierunków sprzedaży



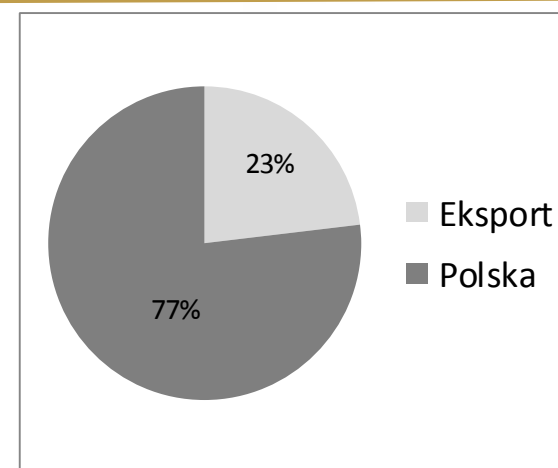
Struktura geograficzna przychodów

tys. zł	I-III kw. 2013	I-III kw. 2012	Wzrost	Zmiana (%)
Polska	62 538	33 089	29 449	89%
Eksport	12 206	9 932	2 274	23%
Razem	74 744	43 021	31 723	74%

I półrocze 2013



I półrocze 2012



Podstawowe wyniki finansowe za III kwartały 2013



<i>tys. zł</i>	I-III kw. 2013	I- III kw. 2012	Wzrost	Zmiana (%)
Przychody ze sprzedaży	74 744	43 021	31 723	73,7%
Zysk brutto ze sprzedaży	17 032	10 595	6 437	60,8%
Zysk operacyjny (EBIT)	10 814	8 576	2 238	26,1%
EBITDA	12 942	10 474	2 468	23,6%
Zysk brutto	10 415	7 974	2 441	30,6%
Zysk netto	9 947	7 929	2 018	25,5%

Struktura bilansu na 30 czerwca 2013 r.



Aktywa

Pasywa

Główne pozycje:

- ✓ Gotówka – 14,6 mln
- ✓ Zapasy – 20,7 mln



Główne pozycje:

- ✓ Kredyt długoterminowy – 10,9 mln
- ✓ Zobowiązania krótkoterminowe – 21,5 mln

Suma bilansowa: 123,7 mln PLN

Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze realizowane projekty

Wyniki finansowe za III kwartały 2013

Nowa prognoza na 2013 rok

Strategia

Podsumowanie



Nowa prognoza na 2013 oraz jej realizacja



Nowa prognoza na 2013 rok:

Wyszczególnienie	Poprzednia prognoza 2013	Nowa prognoza 2013	Zmiana [%]
Przychody ze sprzedaży	72 120	87 627	21,5%
EBIDTA	14 020	16 079	14,7%
Zysk netto	10 112	12 062	19,3%

Realizacja nowej prognozy po III kwartałach 2013 roku:

Wyszczególnienie	Realizacja III kwartał 2013	Nowa prognoza 2013	Realizacja prognozy [%]
Przychody ze sprzedaży	74 744	87 627	85,3%
EBIDTA	12 942	16 079	80,5%
Zysk netto	9 947	12 062	82,5%

- Spółka obserwuje **dalszy wzrost popytu na elewatory** zarówno na rynku krajowym, jak i rynkach zagranicznych
- Na przełomie lat 2012/2013 Spółka **zintensyfikowała działalność sprzedażową** poprzez wzmocnienie sieci sprzedaży i wyodrębnieniu w strukturach Spółki Działu Handlowego.
- Obecny **portfel zamówień obejmuje 26 umów** z terminem realizacji w 2013 r. o wartości **15,9 mln zł**, co zapewnia realizację prognozy na ten rok.
- **Potencjalny portfel** pozwala optymistycznie patrzeć na perspektywy 2014 roku – tylko w październiku spółka podpisała kolejne kontrakty o łącznej wartości 11,8 mln PLN.
- **Ceny podstawowych materiałów** wykorzystywanych do produkcji, w tym przede wszystkim stali, która stanowi główny koszt dla Spółki, ustabilizowały się na satysfakcjonującym dla Spółki poziomie
- Pozytywny wpływ na koszty działalności Spółki mają również **konkurencyjne ceny usług budowlanych** spowodowane zastojem w budownictwie
- **11 - 16 listopada 2013 roku** Spółka weźmie udział w międzynarodowych targach w Hanowerze

Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze realizowane projekty

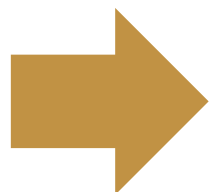
Wyniki finansowe za III kwartały 2013

Nowa prognoza na 2013 rok.

Strategia

Podsumowanie





Uzyskanie pozycji istotnego gracza na rynku europejskim

Dynamiczny wzrost skali prowadzonej działalności

Sprzedaż na rynek krajowy i zagraniczne

Nowoczesne technologie i rozbudowa bazy produkcyjnej

Wzmocnienie sieci sprzedaży i działu projektowego

Intensyfikacja działań sprzedażowych na rynkach zagranicznych

Rozbudowa bazy produkcyjnej

Inwestycje w nowoczesne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze wydarzenia III kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze realizowane projekty

Wyniki finansowe za III kwartały 2013

Nowa prognoza na 2013 rok.

Strategia

Podsumowanie



**Bardzo dobre wyniki
za III kwartały 2013**

**Podpisane umowy na
wszystkie dotacje
unijne, z których
spółka już otrzymała
ponad 4 mln zł
środków**

**Dobre perspektywy
rynkowe**



**Bardzo wysoki portfel
zamówień na lata
2013/2014 r.**

**Z sukcesem zrealizowana
oferta publiczna oraz
debiut na GPW, realizacja
celów emisyjnych
zgodnie z zapowiedziami**

**Nowa, wyższa
prognoza na 2013
oraz dobry poziom jej
realizacji po III
kwartałach 2013 r.**

Dziękujemy za uwagę



ul. Okrzei 6
59-225 Chojnów

www.feerum.pl

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. W opracowaniu zostały wykorzystane źródła informacji, które FEERUM S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. FEERUM S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji podjętych na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystających z opracowania.

